

Référence de l'annonce : AK14042026

Localisation : Hauts-de-France / Oise 60

Secteur activité : Négoce

Prix : 2 300 000€

Description (3 pages) :

Entreprise spécialisée dans le commerce de gros (B2B) de produits et matériels d'entretien à destination de secteurs exigeants, notamment l'agroalimentaire et les environnements soumis à des normes sanitaires strictes, créée en 2007.

La cession est motivée par un projet personnel du dirigeant.

L'activité repose sur un modèle de négoce structuré (achat / stockage / distribution) combiné à une offre à forte valeur ajoutée incluant des solutions techniques (HACCP, analyses microbiologiques, accompagnement en hygiène). L'entreprise propose également la mise à disposition de matériel dans le cadre de contrats clients, ainsi qu'une activité marginale de reconditionnement dans une logique RSE.

La société bénéficie d'un positionnement niche, avec une faible concurrence directe et une clientèle exclusivement professionnelle composée d'industries, de laboratoires et de PME. Le portefeuille est diversifié, avec environ 200 clients actifs et récurrents, sans dépendance significative à un client unique. Les conditions de règlement sont standards (environ 45 jours), avec une activité en flux régulier assurant une bonne visibilité commerciale. Le carnet de commandes offre une visibilité de 15 jours à 1 mois, caractéristique d'une activité de négoce dynamique.

Réalisation A.F.T. / 06.58 09 46 17 / [contact@infos-aft.com](mailto:contact@infos-aft.com)

Les locaux actuels se composent d'un dépôt logistique d'environ 450 m<sup>2</sup> avec deux bureaux administratifs. Le bail commercial 3-6-9 a été renouvelé récemment, avec une échéance à horizon 2033, pour un loyer mensuel de 3 500 € HT. Les locaux sont sécurisés (alarme, vidéo-surveillance, terrain clôturé) mais présentent aujourd'hui une limite de capacité (absence de quai, surface insuffisante), nécessitant à terme un agrandissement ou un déménagement vers une surface d'environ 1 000 m<sup>2</sup> pour accompagner le développement.

L'entreprise dispose d'un parc matériel adapté à son activité, comprenant des équipements de stockage, du matériel d'exploitation et du matériel mis à disposition chez les clients, favorisant la fidélisation. Le parc véhicules est composé de plusieurs utilitaires et véhicules légers permettant une logistique internalisée, avec une partie financée en leasing. L'organisation logistique est optimisée, avec des tournées de livraison majoritairement réalisées en interne sur des créneaux matinaux, et un recours à des transporteurs pour les livraisons en province.

L'effectif est composé d'une équipe structurée et autonome, organisée autour de fonctions commerciales, logistiques et techniques. Le dirigeant occupe un rôle principalement stratégique, avec une implication limitée dans l'opérationnel quotidien, ce qui facilite la reprise. Le climat social est excellent, avec une équipe stable, impliquée et polyvalente.

Sur le plan financier, l'entreprise réalise un chiffre d'affaires d'environ 2 M€ avec une rentabilité élevée. Le résultat d'exploitation est significatif et traduit une bonne maîtrise des charges. La masse salariale est cohérente avec le niveau d'activité. La structure financière est saine, avec des capitaux propres élevés (proches de 1 M€) et une trésorerie solide. Les engagements financiers sont limités, avec peu d'endettement et des crédits-baux non significatifs.

Réalisation A.F.T. / 06.58 09 46 17 / [contact@infos-aft.com](mailto:contact@infos-aft.com)

Le marché sur lequel évolue la société est porteur, soutenu par le renforcement des normes sanitaires et une demande croissante en produits d'hygiène professionnelle. La croissance est régulière et les perspectives de développement sont importantes, notamment par le renforcement commercial, l'agrandissement des capacités logistiques et l'extension géographique.

Cette opportunité s'adresse à un repreneur souhaitant acquérir une entreprise saine, rentable et bien positionnée sur un marché porteur, avec un potentiel de développement significatif et une organisation déjà structurée permettant une prise en main rapide.

**Accompagnement pour la reprise :** Le cédant est disposé à accompagner le repreneur

**Dossier de présentation :** Dossier détaillé + pièces annexe transmis après signature d'une lettre d'engagement de confidentialité complétée et acceptée par nos services.

Les informations sur les risques auxquels ce bien est exposé sont disponible sur le site Géorisques : [www.georisques.gouv.fr](http://www.georisques.gouv.fr)

Réalisation A.F.T. / 06.58 09 46 17 / [contact@infos-aft.com](mailto:contact@infos-aft.com)